

Licence Commerce et Vente Agroalimentaire (LCVA)

Rythme	Campus	Conditions
En alternance sur 12 mois	Agen	Niveau 5 (BAC+2) minimum

Introduction

La licence commerce et vente en industrie alimentaire vise à former des commerciaux en charge de l'application de la politique commerciale de l'entreprise. Vous interviendrez sur l'ensemble des points de vente à l'intérieur d'un secteur géographique déterminé, auprès des clients parmi les enseignes de la grande distribution ([GMS](#)), la restauration hors foyer (RHF) et du commerce traditionnel.

[Diplôme de niveau 6 inscrit au RNCP 35924 - MINISTERE DE L'ENSEIGNEMENT SUPERIEUR ET DE LA RECHERCHE - Enregistré le 01/09/2021](#)

Objectifs

- Savoir concevoir et analyser des documents comptables
- Savoir mener des études qualitatives et quantitatives
- Mettre en place des outils de pilotage
- Savoir analyser des outils de suivi et de prévisions
- Savoir être un relais aux principales fonctions administratives et financières des entreprises et notamment des PME-PMI

Durée et rythme

- 521 heures de formation sur 12 mois de septembre N à septembre N+1.
- Nombre de place limité à 30 personnes.
- Une formation universitaire professionnalisante :
 - 16 semaines de cours par an avec un rythme d'alternance de 2 semaines de formation suivies de 3 semaines en entreprise.
 - 50% des enseignements sont dispensés par des intervenants professionnels (cadres commerciaux, chef d'entreprises, ...).
- Formation en présentiel

Conditions d'admission

- Les candidats titulaires des diplômes suivants sont admis à candidater :

Licence Commerce et Vente Agroalimentaire (LCVA)

- L2 Gestion, option Marketing Vente
 - Les formations courtes (DUT TC, BTS commerce international, management des unités commerciales, négociation relation client, DUT GEA, DUT GACO)
 - Les formations techniques du domaine agroalimentaire
 - Les licences professionnelles commerce ou distribution.
 - L'inscription définitive est conditionnée par la signature d'un contrat d'apprentissage de 12 mois avec une entreprise agroalimentaire.
-

- Equivalence : Titre de niveau 6 (Bac+3).
- Passerelles : pas de passerelle spécifique.

Méthodes pédagogiques

Le CFA est doté de 3 salles informatiques et de postes informatiques équipés de logiciels en lien avec les enseignements dispensés.

A l'issue de la formation, l'apprenant sera capable de :

Semestre 1

UE 01 - Traiter des données et produire des informations destinées à la prise de décision (niveau 1)

- Comptabilité de gestion
- Mathématiques

Semestre 1

UE 02 - Choisir les formes d'organisations de l'activité

- Analyse des organisations
- Droit des sociétés

Semestre 1

UE 03 - Communiquer dans son environnement professionnel

- Business English
- Outils numériques

Licence Commerce et Vente Agroalimentaire (LCVA)

Semestre 1

UE 04 - Commercialiser des produits agroalimentaires

- Marketing
- Filière agroalimentaire
- Hygiène, qualité et sécurité alimentaire

Semestre 1

UE 05 : Vendre et gérer son activité commerciale

- Organisation du secteur de vente
- Customer Relationship Management
- Techniques de vente

Semestre 1

UE 06 : Pratiquer en entreprise

- Méthodologie du rapport
- Stage professionnel

Semestre 2

UE 07 : Traiter des données et produire des informations (niveau 2)

- Comptabilité de gestion
- Statistiques
- Système d'information de gestion et bases de données

Semestre 2

UE 08 : Communiquer dans son environnement professionnel

- Business English
- Communication professionnelle

Licence Commerce et Vente Agroalimentaire (LCVA)

Semestre 2

UE 09 : Distribuer des produits agroalimentaires

- Merchandising
- Relations fournisseurs distributeurs
- E-commerce

Semestre 2

UE 10 : Analyser les marchés agroalimentaires

- Marketing agroalimentaire
- Restauration hors foyer/hors domicile
- Comportement du consommateur

Semestre 2

UE 11 : S'intégrer dans un champ professionnel

- Méthodologie du rapport
- Stage professionnel

Bloc développement durable

- Un module au choix : Transition agroalimentaire / Sobriété numérique / Consommation responsable
- Développer les connaissances et compétences métier autour des enjeux de transition écologique

Évaluation

Semestre 1 - 30 ECTS

UE 01 - Traiter des données et produire des informations destinées à la prise de décision (niveau 1) - 5 ECTS

UE 02 - Choisir les formes d'organisations de l'activité - 5 ECTS

UE 03 - Communiquer dans son environnement professionnel - 5 ECTS

UE 04 - Commercialiser des produits agroalimentaires - 5 ECTS

UE 05 : Vendre et gérer son activité commerciale - 5 ECTS

Licence Commerce et Vente Agroalimentaire (LCVA)

UE 06 : Pratiquer en entreprise - 5 ECTS

Semestre 2 - 30 ECTS

UE 07 : Traiter des données et produire des informations (niveau 2) - 6 ECTS

UE 08 : Communiquer dans son environnement professionnel - 6 ECTS

UE 09 : Distribuer des produits agroalimentaires - 6 ECTS

UE 10 : Analyser les marchés agroalimentaires - 6 ECTS

UE 11 : S'intégrer dans un champ professionnel - 6 ECTS

Débouchés :

Poursuite d'études :

- [Mastère Manager de Business Unit](#)

Débouchés :

- [Responsable de secteur \(ROME : K1201\)](#)
- [Assistant trade marketing \(ROME : M1705\)](#)
- [Merchandiser \(ROME : D1506\)](#)
- [Assistant category manager \(ROME : M1703\)](#)
- [Promoteur des ventes \(ROME : M1706\)](#)
- [Attaché commercial \(ROME : D1407\)](#)

Plus d'informations ici

Financement

- Tarifs sur demande.
- Dans le cadre d'un contrat en alternance, les frais pédagogiques sont généralement pris en charge par l'OPCO de l'entreprise.

Chiffres Clés

Licence Commerce et Vente Agroalimentaire (LCVA)

Taux de réussite 2024	Taux de réussite 2023	Taux de réussite 2022
Disponible fin septembre	100%	100%

Taux de présentation aux examens	Taux de poursuite d'étude	Taux d'insertion à 6 mois	Taux de rupture	Taux d'abandon
100%	30%	71%	9%	9%

Lieux aménagés et modalités adaptées pour faciliter l'accès et l'usage aux personnes en situation de handicap.