

# **CONCEVOIR UN MEMOIRE TECHNIQUE EFFICACE DANS** LE CADRE DES MARCHES PUBLICS

#### **Public**

Futurs missionnaires devant rédiger le mémoire technique pour la constitution du dossier d'offre

# Pré-requis

Connaitre les notions de base des marchés publics et savoir préparer un dossier de réponse à une consultation de marché

## Durée

2 jours - 14 heures

## **Modalités**

Distanciel

🤱 Lieux aménagés et modalités adaptées pour faciliter l'accès et l'usage aux personnes en situation de handicap

## Résultats Attendus

Concevoir un mémoire technique

# Objectifs Pédagogiques

- Savoir cerner les besoins de l'acheteur
- Savoir structurer un plan de mémoire technique
- Pouvoir ébaucher un mémoire technique

# Méthodes Pédagogiques

- Méthodes affirmative, démonstrative, interrogative, active et interactive
- En grand groupe, sous-groupe, binôme ou individuel
- Sensibilisation, apports théoriques et pratiques
- Mise en situation / Étude de cas
- Exercices individuels et collectifs
- Élaboration d'outils et méthodes
- Lien avec des situations professionnelles / partage d'expérience

# Type de validation

Certificat de réalisation Attestation de fin de formation

#### Dates et lieux

Nous consulter

#### Intervenant

Formateurs expérimentés dans leurs domaines

## **Tarifs**

Nous consulter



# **CONCEVOIR UN MEMOIRE TECHNIQUE EFFICACE DANS** LE CADRE DES MARCHES PUBLICS



## COMPRENDRE LES ENJEUX DE L'OFFRE

- Définir la place du mémoire technique dans l'analyse de l'offre et dans l'exécution du marché
- Connaître l'acheteur public
- Distinguer les critères de jugement de l'offre

#### **EXAMINER LES ATTENTES ET BESOINS DES ACHETEURS**

- Comprendre l'environnement juridique du marché
- Distinguer le besoin de l'attente
- Etudier les pièces du marché
- Exercice : rechercher des besoins et attentes de l'acheteur dans un DCE

## CONSTRUIRE UN MEMOIRE TECHNIQUE

Précisez les objectifs

- Elaborer le mémoire technique :
  - Recenser les atouts et compétences de l'opérateur économique
  - Évaluer la valeur du mémoire technique
  - Identifier les besoins et attentes
  - Interroger l'acheteur public

  - Structurer le plan du mémoire Étayer la composition du dossier
  - Soigner la présentation
- Composer les rubriques présentation et exercices :
  - Bâtir le sommaire
  - Formuler les motivations
  - Produire la reformulation
  - Présenter l'entreprise
  - Définir les ressources humaines mises à disposition de l'exécution du marché
- Composer les rubriques
  - Établir les moyens logistiques et matériels
  - Combiner les références
  - Composer la proposition et la méthodologie
  - Préparer des variantes
  - Gérer les aspects qualité, sécurité, sociétaux et environnementaux
  - Compiler les avantages de la proposition
- Etude des cas:
  - Faire évoluer un mémoire existant de candidat